

WESTLAND ARE GARDENING



SERAMIS
DEIN GRÜNER DAUMEN



Unsere Liebe zu Pflanzen – unsere Marke!

Willkommen in der grünen Welt von Westland & Seramis! Hier, wo aus Liebe zu Pflanzen erstklassige Markenprodukte entstehen! Wenn Sie Spaß an hoher Verantwortung haben und großen Einsatz nicht scheuen, sind Sie genau der/die Richtige, um mit unseren Premium-Marken neue Maßstäbe zu setzen! Die Westland Deutschland GmbH ist eine Tochtergesellschaft der britischen Westland-Gruppe, die mit SERAMIS über die wahrscheinlich bekannteste Marke im grünen Bereich verfügt und mit ihr weiter deutlich wachsen wird.

Aus diesem Grund brauchen wir Dich in der Europäischen Zentrale als

Key Account Manager DIY (m/w/d)

Das kannst Du bei uns bewegen:

- Eigenverantwortliche Führung verschiedener Handelskunden aus dem Bereich DIY und LEH nach Umsatz- und Ertragsgesichtspunkten
- Erreichen und Steigern der geplanten Absatz-, Umsatz- und KPI-Kennziffern sowie Analyse der Marktpotentiale für unsere Home & Garden-Produkte
- Ermittlung und Optimierung der Distributions-, Listungs-, Platzierungs- und Preissituation
- Eigenständige Vorbereitung, Planung und Durchsetzung von Preiserhöhungen und Jahresgesprächen
- Enge Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung (Produktmanagement und Trademarketing) bei der Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen am POS

Das bringst Du mit:

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft mit Schwerpunkt Marketing/Vertrieb oder eine vergleichbare Ausbildung/Tätigkeit mit erweitertem Aufgaben- und Verantwortungsbereich in Vertrieb/Handel
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung als KAM/JKAM im Konsumgüterbereich, idealerweise im grünen Markt
- Selbstständige, verantwortungsvolle Arbeitsweise mit ausgeprägter Ziel- und Ergebnisorientierung
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Belastbarkeit sowie überdurchschnittliches Engagement
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Präsentationsstärke und Kommunikationsstärke
- Gute Englischkenntnisse
- Und nicht zuletzt: Leidenschaft für den Vertrieb und ein grenzenloser Siegeswille

Das bieten wir:

- Eine europäische Aufgabe in einem grünen Unternehmen mit Wachstumspotenzial
- Ein dem Mitarbeiter zugewandtes Familienunternehmen
- Sehr flache Hierarchien, agiles Arbeiten und offenes Ohr für Deine Ideen
- Individuelle Fort- und Weiterbildung
- Jährliche Mitarbeiterdialoge
- 31 Tage Urlaub für Erholung und Entspannung
- Betriebliche Altersversorgung mit einem Arbeitgeberzuschuss von 25%
- Gesundheitsschutz & Family First durch Homeoffice-Regelungen
- Kaffeespezialitäten & frisches Obst kostenlos in der Zentrale
- Vier-Pfotige Kollegen in der Zentrale
- Inhouse-Englisch-Unterricht
- JobRad

Nimmst Du die Herausforderung an? Dann bewirb Dich bitte online unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins: bewerbung@westland.com
Westland Deutschland GmbH | Frau Kerstin Sommerfeld | Am Bollscheid 50 | 56424 Mogendorf
Nahe der A3 Ausfahrt Ransbach-Baumbach und dem ICE Bahnhof Montabaur